САКУРА

МОТИВАЦИОННАЯ БОНУСНАЯ ПРОГРАММА*

* Для независимых Аптек и Аптечных сетей без контракта с ООО «Такеда Фармасьютикалс»

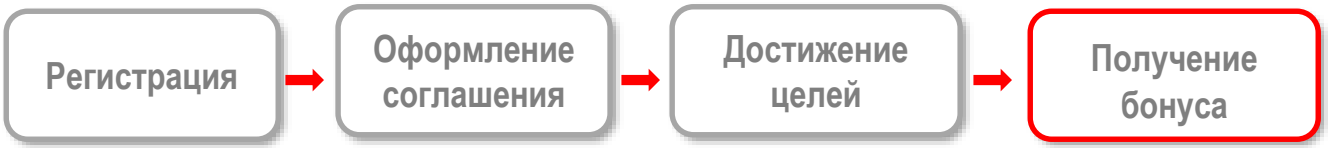
«САКУРА»

- Дистрибьюторы
- Соглашение
- Алгоритм участия
- Калькулятор
- Аргументы
- Список препаратов

«САКУРА»

это мотивационная бонусная программа, целью которой является долгосрочное и взаимовыгодное партнерство с аптеками

Этапы участия в программе:



Компания «Такеда» предлагает аптекам получать прибыль при выполнении цели.

- **Рост продаж безрецептурных препаратов**

Оценка Вашего результата происходит один раз в квартал на основании данных полученных от дистрибьюторов.

ЦЕЛЬ

Рост продаж препаратов компании «Такеда»

Препараты	Прирост	Бонус от объема
Кальций Д$_3$ Никомед Келтикан Комплекс Ксимелин КардиоМагнил	20 ≤ П < 80	5%

Годовой бонус тем, кто выполнил условия 4-х кварталов подряд в 2018 году

1,5% дополнительно

(расчет бонуса исходя из совокупного объема четырех кварталов. Максимальная база для расчета бонуса при приросте 80%)

КСИМЕЛИН

спецпроект

Список Товаров	Прирост к объему продаж Товаров за Базовый период (БП), %	Размер квартального Бонуса от объема продаж Товаров за Период, %
Ксимелин	60 ≤ БП ≤ 200	2%

КЕЛТИКАН КОМПЛЕКС

спецпроект

Список Товаров	Количество товарного запаса Товаров в одной аптеке за Период по сравнению с Базовыми периодом, шт.	Размер Бонуса на одну аптеку за квартал, рубли. НДС не облагается
Келтикан №20	> 2	500
Келтикан № 40	> 1	

ВИПДОМЕТ

построение индекса дистрибуции

Список Товаров	Количество товарного запаса в одной аптеке за месяц по сравнению с прошлым месяцем, шт.	Размер Бонуса на одну аптеку за месяц, рубли. НДС не облагается
Випдомет 1000 мг	> 1	600

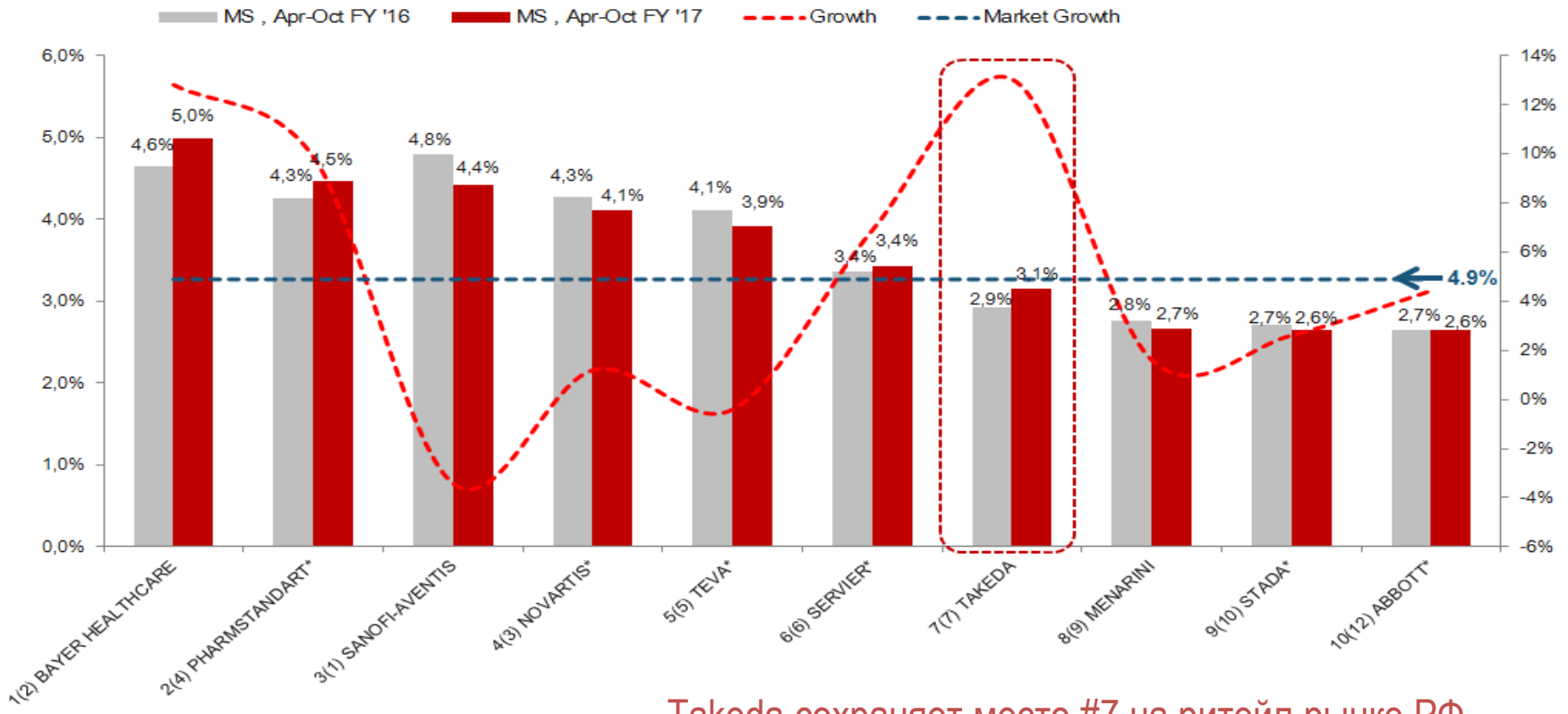
ЦЕЛЬ

Рост продаж препаратов компании «Такеда»

Препараты*	Прирост	Бонус от объема
Витрум №30 Плюс Витрум №60 Плюс Витрум Пренатал Форте №30 Плюс Витрум Пренатал Плюс №30 Витрум Кидс №30 Плюс Витрум Юниор Плюс №30	30 ≤ П < 80	12%

ТАКЕДА ВХОДИТ В ТОП 10

Аптека, вступая в программу, получает взаимовыгодное и стабильное партнерство с динамичной и быстрорастущей компанией



Source: Quintiles IMS Retail Audit (WS prices)

Takeda сохраняет место #7 на ритейл рынке РФ и демонстрирует наибольший рост среди Top10 фармпроизводителей

КРУПНЫЕ ИГРОКИ И ЛИДЕРЫ НА РЫНКЕ

№1 в категории
кардио аспиринов

68%**

Входит в **ТОП 10** и занимает **6 место** среди самых продаваемых препаратов на розничном рынке России*

№1 в категории
препаратов кальция

35%**

5%**

*IMS ЯНВ-ОКТ'17

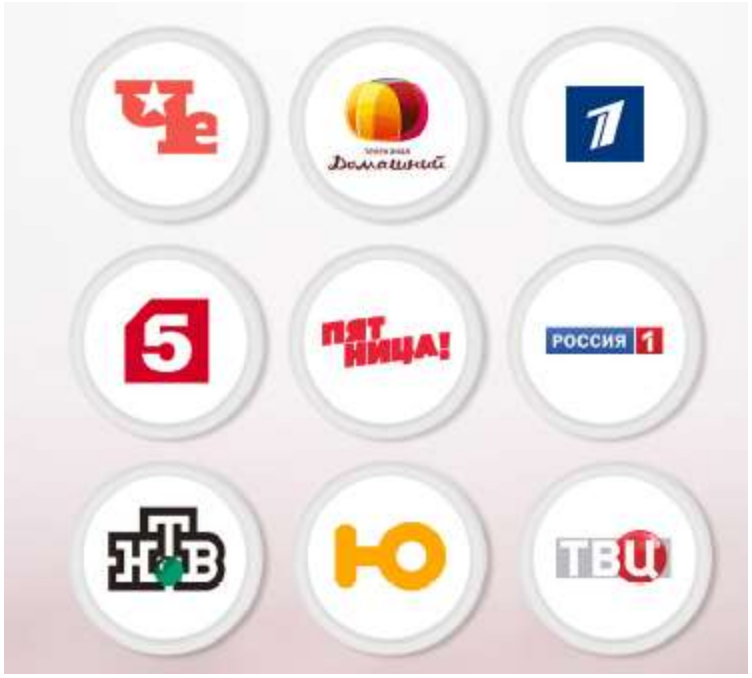
** Доля на целевых рынках России IMS ЯНВ-ОКТ'17

МЕДИАПЛАН ТАКЕДА 2018

В 2018 году каждый препарат имеет активную медиа поддержку и активно освещается в научных мероприятиях

Согласно медиа плану и плану участия ТАКЕДА мероприятиях

Высокий спрос, который «Такеда» активно создает на препараты компании, помогает аптекам достигать цели программы!



КОМПАНИИ 2018

Размещение будет проходить на национальном ТВ, радио,
в интернете согласно следующему графику:

Бренд	Активности	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь
Кальций-Д3 Никомед	ТВ												
	Интернет												
	Визиты в аптеки												
Кардиомагнил	ТВ												
	Интернет												
	Визиты в аптеки												
	Визиты к врачам												
	Школы												
Келтикан Комплекс	ТВ												
	Радио												
	Интернет												
	Визиты в аптеки												
	Визиты к врачам												
Ксимелин	ТВ												
	Интернет												
	Визиты в аптеки												

ЕСЛИ ВЫ НОВЫЙ УЧАСТНИК

1	**Подайте заявку на участие**	**Укажите юридические и банковские реквизиты** Вашей организации или ИП, а также **адреса и телефоны** всех аптек. Если ваша аптечная сеть состоит из нескольких ЮЛ, то вам предстоит дополнительно загрузить в личный кабинет агентский договор или договор поручения, подтверждающий право действовать от их имени в рамках Программы (пример договора представлен на сайте проекта).	10 – 30 мин.	1й и 2й месяц квартала
	Загрузите лицензию	**Загрузите скан всех страниц лицензии Вашей** организации или ИП на розничную торговлю вместе с приложениями.	10 – 20 мин.	
2	**Оформите соглашение**	**Компания "Такеда" загружает на сайт данные по продажам от дистрибуторов.** Вы получите уведомление о подтверждении регистрации и загрузке данных от дистрибуторов, а так же План продаж на текущий квартал (по e-mail и в личном кабинете). В письме вам будет отправлено соглашение, которое также доступно в личном кабинете.	через 3 дня	
		Распечатайте, подпишите соглашение, если вы согласны принять участие в программе. **Отправьте почтой два оригинала Соглашения.** После подписания мы вернем вам один экземпляр. * - соглашение действует до 31 декабря 2018 года	10 – 60 мин.	
3	**Выполняйте условия**	**Распечатайте ваш минимальный План продаж на текущий квартал.** **Увеличивайте свои продажи согласно вашего плана.**	квартал	
4	**Получайте бонусы**	При выполнении Плана закупок по итогам квартала вы получите уведомление о достигнутых целях. **Распечатайте Акт, если вы достигли цели.** **Вышлите почтой оригинал Акта и Счета.** Бонус вы получите безналичным платежом на счет Вашей организации и ИП указанный в соглашении.	10 – 30 мин	1,5 месяца после квартала

ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ УЧАСТНИКА

ПРЕПАРАТЫ УЧАСТНИКИ ПРОГРАММЫ

Ксимелин 0,05% 10 мл капли
Ксимелин 0,1% 10 мл капли
Ксимелин Эко 0,5% 10 мл спрей
Ксимелин Эко 0,1% 10 мл спрей
Ксимелин Эко с ментолом 0,1% 10 мл спрей
Ксимелин Экстра 10 мл спрей

Кардиомагнил 150 мг №30
Кардиомагнил 150 мг № 100
Кардиомагнил 75 мг №30
Кардиомагнил 75 мг №100

Витрум №30 Плюс
Витрум №60 Плюс
Витрум Пренатал Форте №30 Плюс
Витрум Пренатал Плюс №30
Витрум Кидс №30 Плюс
Витрум Юниор Плюс №30

Кальций-Д3 Никомед апельсин №20
Кальций-Д3 Никомед апельсин №50
Кальций-Д3 Никомед апельсин №60
Кальций-Д3 Никомед апельсин №100
Кальций-Д3 Никомед апельсин №120
Кальций-Д3 Никомед Форте №30
Кальций-Д3 Никомед Форте №60
Кальций-Д3 Никомед Форте №120
Кальций-Д3 Никомед мята №30
Кальций-Д3 Никомед мята №60
Кальций-Д3 Никомед мята №100
Кальций-Д3 Никомед мята №120
Кальций-Д3 Никомед клубнично арбузный №60
Кальций-Д3 Никомед клубнично арбузный №120

Келтикан комплекс №20
Келтикан комплекс №40

СПИСОК ДИСТРИБУТОРОВ

Агроресурсы
Бадм
Биотэк
Бсс
Волгофарм
Джи Ди Пи
Евросервис
Здравсервис
Катрен
ЛесанФарм
НОФ
Протек
ПрофитМед
Пульс
Р-Фарм
Ретиния Органика Юг
Роста
Северо-Запад
Сиа
Сигма / Медицина Для Вас
Сотекс
Фармаимпекс
Фармация, Пенза
Фармимэкс

ДОКУМЕНТЫ

СОГЛАШЕНИЕ № {AGR.ID}

г. Москва {agr.day} {agr.month} {agr.year} г.

{org.fullname({}}, именуемое в дальнейшем «Аптека», в лице {signer.position}, {signer.name({})}, действующего на основании {signer.reason}, с одной стороны, и **Общество с ограниченной ответственностью «ДЛТ»**, именуемое в дальнейшем «Компания», в лице Генерального директора Баженова Алексея Юрьевича, действующего на основании Устава, с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», а по отдельности – «Сторона», заключили настоящее соглашение («Соглашение») о нижеследующем.

ПРИНИМАЯ ВО ВНИМАНИЕ, ЧТО:

а) При заключении настоящего Соглашения Компания действует от своего имени и за счет Общества с ограниченной ответственностью «Тандем Фармасьютикалс» («Общество»);

б) Общество намеревается укрепить и поддерживать лидирующие позиции на рынке товаров группы компаний «Тандем» посредством расширения рыночной доли, построения эффективной системы сбыта и увеличения объема продаж товаров группы компаний «Тандем»;

в) Для указанных выше целей Общество поручает Компании, а Компания предоставляет Аптеке неисключительную привилегию (бонус) в соответствии с Соглашением и в зависимости от условий, предусмотренных в нем.

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

1.1. **«Аптека»** означает юридическое лицо или индивидуального предпринимателя, которое или который а) зарегистрирован(о) и действует в соответствии с законодательством Российской Федерации, б) осуществляет розничную торговлю лекарственными средствами и биологически активными добавками, в) закупает Товары у одного или нескольких Дистрибьюторов, г) удовлетворяет всем условиям, предусмотренным в п. 2.2 Соглашения, и д) является Стороной по данному Соглашению.

1.2. **«Аптека (аптечное учреждение)»** означает аптечную организацию или аптечное учреждение, которая или которое осуществляет розничную торговлю лекарственными препаратами, хранение, перевозку, изготовление и отпуск лекарственных препаратов для медицинского применения в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации.

1.3. **«Базовый период»** означает шестимесячный период прошлого года, История продаж Товаров или данные о товарном запасе Товаров в котором учитываются Компанией при расчете Бонуса согласно Приложению №1 за Приложением № 4 к Соглашению. При отсутствии у Аптеки Истории продаж Товаров или товарного запаса Товаров в аналогичном периоде прошлого года, Базовым периодом считается прошлый квартал или предшествующий ему квартал текущего года.

1.4. **«Бонус»** означает премию, выплачиваемую Компанией Аптеке при соблюдении условий настоящего Соглашения и в порядке, предусмотренном в нем.

1.5. **«Дистрибьютор»** означает юридическое лицо, зарегистрированное и действующее в соответствии с законодательством Российской Федерации, которое закупает Товары у Общества на основании соответствующего договора поставки, в котором указано о статусе Дистрибьютора, предусмотренном в Приложении №1 к Соглашению. В виду причин технического характера Компания имеет возможность рассчитывать Бонусы по настоящему Соглашению лишь на основании данных о продажах Товаров Аптекой в товарном запасе Аптеки, полученных от Дистрибьюторов.

1.6. **«История продаж»** означает объем продаж Товаров Дистрибьюторами Аптеки в Базовом периоде, без учета возвращенных и уничтоженных Товаров и не включая НДС.

1.7. **«Личный кабинет»** означает персональное электронное приложение, которое создано для Аптеки, размещено в Системе и используется Аптекой для выбора Цели участия в Программе, утверждения Истории продаж, предоставленной Компанией, получения информации о расчете Бонуса и реализации иных прав, предусмотренных Соглашением.

1.8. **«Период»** означает период времени, за который Компания рассчитывает Бонус. Так, при участии Аптеки в Программе в 2016 и 2017 году Периодом считается соответствующий квартал 2016 года или 2017 года, соответственно.

1.9. **«План продаж»** означает объем продаж Товаров Дистрибьютора Аптеки за Период, без учета возвращенных и уничтоженных Товаров и не включая НДС, по достижении которого Аптека получает право на Бонус при соблюдении условий, предусмотренных в Разделе 4 Соглашения.

1.10. **«План поддержания товарного запаса»** означает уровень товарного запаса Товара, поддерживаемого Аптекой

Для клиентов 2 и 3 категории

АГЕНТСКИЙ ДОГОВОР N _____
(общая форма; агент действует от имени и за счет принципала)

г. _____ "__" _____ г.

_____, в лице _____,
действующ___ на основании _____,
_____, в лице _____,
действующ___ на основании _____, _____, в
лице _____, действующ___ на основании _____,
именуемые в дальнейшем **«Принципалы»**, с одной стороны,

и _____, именуем__ в дальнейшем **«Агент»**, в лице _____, действующ___ на основании _____, с другой стороны, вместе именуемые **«Стороны»**, заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. По настоящему Договору Агент обязуется за вознаграждение совершать от имени и за счет Принципалов указанные в п. 1.2 настоящего Договора юридические и иные действия, а Принципалы обязуются уплатить Агенту вознаграждение за исполнение поручения.

1.2. По настоящему Договору Агент обязуется совершать следующие действия, необходимые для участия Принципалов в бонусной программе ООО «Тандем Фармасьютикалс» «Сакура», при выполнении определенных условий аптеки получают право на получение премии (**«Программа»**):

- заключить с организатором Программы соглашение, определяющее условия и порядок участия в Программе, условия получения премии и порядок ее выплаты;
- обеспечить передачу организатору Программы документов, необходимых для участия в Программе, а также данных о продажах в аптечных учреждениях Принципалов продукции ООО «Тандем Фармасьютикалс», участвующих в Программе;
- обеспечить получение от организатора Программы премии пропорционально выполнению Принципалами условий получения премии, определенных в соглашении с организатором.

1.3. Настоящий Договор действует на территории Российской Федерации.

1.4. По сделке, совершенной Агентом с третьим лицом от имени и за счет Принципалов, приобретают права и становятся обязанными Принципалы.

2. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

2.1. Агент обязуется:

2.1.1. Выполнять предусмотренные в п. 1.2 настоящего Договора действия надлежащим образом и своевременно, руководствуясь указаниями Принципалов.

2.1.2. Агент обязан предоставить Принципалам отчет об исполнении поручения не позднее, чем через _____ (_____) дней после окончания срока действия настоящего Договора.

2.1.3. Перечислить денежные средства (компенсацию скидки, полученную от Общества в рамках Программы), причитающиеся Принципалам, на расчетный счет

Полный текст документов вы можете найти на сайте

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К ПРОЕКТУ

ООО «Такеда Фармасьютикалс»,
119048, Москва, ул. Усачёва, д. 2, стр. 1,
телефон: 8 (495) 933 55 11,
www.takeda.com.ru.